

Cómo usar este pack y sacarle el máximo partido a la IA en tu instaladora

Hola, soy Samuel Michelot, fundador de Simple AI Studio e impulsor del Grupo IA Solar.

He preparado este paquete con los protocolos operativos reales (SOP) y los principios de contexto que desarrollamos tras meses de trabajo conjunto con empresas instaladoras en activo (como Vivim Solar en Barcelona).

Aquí tienes 3 ejemplos prácticos de tareas operativas donde un sistema de IA estructurado puede hacerte ganar mucho tiempo cada semana:

1. Presupuestos solares a partir de instrucciones simples en segundos (SOP 01).
2. Memorias técnicas y trámites de subvenciones (SOP 02).
3. Prospección directa de clientes con grandes techos (SOP 03 , unifamiliares y naves).

¿Qué es exactamente un SOP (y por qué no necesitas venir de una multinacional para usarlo)?

Si nunca has trabajado en una gran corporación, la palabra SOP (*Standard Operating Procedure*) puede sonarte a jerga técnica o burocrática.

En la práctica de una pyme instaladora de 5 a 25 personas, un SOP es simplemente:

Un Procedimiento Operativo Paso a Paso (o Ficha de Proceso): la receta por escrito de cómo se hace bien una tarea en tu empresa para que no dependa de tu memoria ni de que tú estés supervisando cada detalle.

Por qué la IA no funciona sin un SOP

Pedirle a ChatGPT o Claude *"hazme un presupuesto para esta casa con placas solares"* sin darle un SOP es exactamente igual que mandar a un peón novato a una cubierta sin planos ni herramientas: el resultado será una chapuza porque la IA no conoce tus precios, tus marcas de inversores, tus márgenes ni la normativa de tu zona.

En cambio, cuando le das a la IA un SOP estructurado, le estás entregando la receta completa:

1. Qué información mirar primero: la factura eléctrica en PDF (CUPS, potencias P1-P3, consumos horarios).
2. Qué reglas aplicar: tus márgenes comerciales, tus tarifas de compra con distribuidores (BayWa, etc.) y tus criterios de autoconsumo diurno.
3. Qué formato generar: el borrador de propuesta comercial en PDF listo para enviar al cliente.
4. Qué errores no cometer jamás: no inventar potencias ni aplicar tarifas obsoletas.

Con un buen SOP, la IA realiza el 90% del trabajo pesado en 15 segundos y tú o tu técnico solo tenéis que revisar y validar en 90 segundos antes de dar el visto bueno.

Contenido de este paquete

1. 01 Guía Formación – Por que los Prompts Fallan y como Estructurar tu Contexto Solar .md : Breve formación sobre la fórmula de la IA ($\text{Modelo} \times \text{Contexto} \times \text{SOPs}$), las 3 capas de contexto de tu empresa y por qué la soberanía en archivos abiertos es clave.
2. SOP 01 – Presupuestos Solares a partir de Instrucciones Simples con IA .md : Cómo generar presupuestos completos en segundos con solo indicar los datos clave (nº de placas, inversor, batería, tejado), aplicando tus reglas de dimensionado, precios de proveedor y tu margen comercial.
3. SOP 02 – Tramitación Ágil de Memorias y Subvenciones .md : Guía paso a paso para redactar borradores de memorias técnicas municipales y recopilar la documentación de bonificaciones de IBI, ICIO y deducciones IRPF.
4. SOP 03 – Prospección de Clientes Solares con Grandes Techos .md : Metodología universal para identificar grandes cubiertas libres de placas en tu zona (tanto viviendas unifamiliares con cartas postales y QR como naves industriales B2B), cruzando satélite PNOA y Catastro, adaptada a cualquier provincia y herramienta de almacenamiento (Sheets, Excel, Notion, NocoDB o tu CRM habitual).

Dos formas de aprovechar este material

Camino 1: Si ya dominas los agentes de IA y la programación

Si en tu empresa ya contáis con experiencia técnica configurando agentes de IA avanzados, automatizaciones con IA, APIs y conexiones entre herramientas, estos archivos os servirán de guía directa. Os ahorrarán semanas de diseño y podréis adaptar las instrucciones a vuestro propio ERP o software de dimensionamiento.

Camino 2: Si eres un buen empresario y tu tiempo vale más vendiendo y dirigiendo

Llegar a un sistema de IA que sea verdaderamente simple, robusto y sin errores me ha llevado años de trabajo diario con modelos avanzados y cientos de horas de prueba y error. He descartado decenas de herramientas que prometían el cielo y solo añadían complejidad.

Como gerente o fundador de una empresa instaladora (habitualmente de 5 a 25 trabajadores), sabes que tu recurso más escaso es tu tiempo.

Intentar montar todo esto por tu cuenta entre visitas comerciales, averías en obra y presupuestos urgentes suele traducirse en meses de retraso y frustración. Tu empresa no necesita otro curso teórico genérico de vídeos para empleados, ni pagar miles de euros al mes a una agencia externa que te deje una caja negra incomprensible.

Por eso creamos el Bootcamp IA Solar (Grupo IA Solar): un programa de implementación práctica de 2 meses diseñado exclusivamente para fundadores, seguido de 3 meses de Mastermind privado entre directores no competidores (1 por provincia).

Lo que construimos juntos durante el programa:

1. Tu Base Operativa de IA (Segundo Cerebro de la Empresa):
Estructuramos en archivos locales propios todo el contexto de tu empresa: tarifas reales de tus distribuidores (BayWa, Krannich, etc.), catálogos, tablas de mano de obra y reglas técnicas de dimensionado. Así, cualquier modelo de IA trabaja sobre tus datos reales y nunca desde un chat en blanco.
2. Dos Procesos Críticos Funcionando a Medida (Bajo tu Supervisión):
Identificamos los dos mayores cuellos de botella de tu operativa y dejamos las automatizaciones implementadas y probadas con casos reales de tu empresa:
 - Presupuestos rápidos a partir de notas de voz o instrucciones sencillas.
 - Tramitación ágil de memorias técnicas municipales y ayudas fiscales (IBI / ICIO).
 - Prospección de naves industriales o viviendas con grandes cubiertas en tu zona.
 - O seguimiento automático de presupuestos en frío.
3. Claridad y Criterio de Software (Sin Agobios):
Te ayudamos a evaluar con cabeza fría si a tu empresa le conviene seguir con una buena hoja de cálculo, dar el salto a un software de gestión vertical como STEL Order, implementar un ERP como Odoo, o conectar las herramientas que ya utilizas. Sin casarnos con ningún software comercial.
4. Capacidad Interna Permanente (No Vuelves a Depender de Agencias):
Aprendes la metodología práctica para crear nuevos procedimientos (SOPs) y seguir automatizando tareas en tu empresa manteniendo siempre la supervisión y el control humano.
5. Mesa Redonda / Mastermind de Fundadores (1 por Provincia, Cero Competencia):
Una sala privada y discreta exclusivamente para directores generales. Compartimos con total transparencia márgenes brutos y netos, costes reales de instalación por kWp, qué proveedores o instaladores dan problemas y estrategias comerciales conjuntas para competir con ventaja frente a las grandes multinacionales del sector (Octopus, SotySolar, etc.).
6. Acompañamiento Directo con Samuel (Sesiones en Vivo + Soporte Asíncrono):
Sesiones de trabajo en directo cada dos semanas intercaladas con semanas de aplicación práctica en tu empresa, más resolución de dudas y bloqueos por vídeo o audio con respuesta en 24 horas laborables.

Si quieres que evaluemos si la plaza exclusiva de tu provincia o área geográfica todavía está libre, puedes comprobarlo directamente en:

 <https://simpleaistudio.com/es/solar/solicitud/>

(Garantizamos exclusividad territorial estricta: solo admitimos 1 empresa por zona geográfica para proteger la confidencialidad de las estrategias y costes compartidos).

Cualquier duda o comentario sobre este material, puedes escribirme directamente a samuel@simpleaistudio.com o a través de mi canal de voz/vídeo en <https://contact.samuelmichelot.com/?lang=es>.
